

FORMULARIO 2 - PLAN DE NEGOCIO

Sección A: Datos de nuestro Emprendimiento			
Nombre de la institución			
Dirección de la institución:			
Ciudad/Compañía/Barrio:		Departamento:	
Director/a :			
Docente a cargo:			
Nombre del emprendimiento:			
Actividad del emprendimiento:			Producto:
			Servicio:
Estudiantes involucrados en el emprendimiento:	Cantidad alumnas:	Cantidad alumnos:	Cantidad total de alumnos:
Resumen Financiero			
<i>Descripción</i>	<i>Nuestra moneda local es: Gs.</i>		<i>En Dólares \$</i>
Periodo de tiempo presupuestado:			
Ingreso Total (<i>Estimado</i>):			
Costos Totales (<i>Estimado</i>):			
Ganancia (<i>Estimada</i>):			
Costos Iniciales (<i>Estimados</i>):			
Sección B: Estudio de Mercado y Mercado Meta			
<p>1. Aquí describimos el Estudio de Mercado que realizamos y lo que descubrimos acerca de nuestro mercado meta, incluyendo quién va a comprar nuestro producto y por qué.</p>			

Sección C: Competidores y Ventaja Competitiva

2. Estos son nuestros tres principales competidores y sus correspondientes fortalezas y debilidades.

Nombre del Competidor	Fortalezas (En qué son buenos)	Debilidades (En qué no son tan buenos)
1.		
2.		
3.		

3. Nuestra ventaja competitiva – Aquí explicamos cómo seremos mejores que nuestros competidores y por qué nuestros clientes nos elegirán, teniendo en cuenta nuestro estudio de mercado:

Sección D: Análisis FODA

4. Este es nuestro Análisis FODA.

<p>Fortalezas – ¿Cuáles son las fortalezas de nuestro emprendimiento? ¿En qué somos buenos?</p>	<p>Debilidades – ¿Cuáles son las debilidades de nuestro emprendimiento? ¿En qué no somos tan buenos?</p>
<p>Oportunidades – ¿Qué oportunidades tenemos para nuestro emprendimiento?</p>	<p>Amenazas – ¿Enfrentamos alguna amenaza para nuestro emprendimiento?</p>

Sección E: Plan de Operaciones

5. Estas son las tareas diarias, semanales y mensuales que necesitamos realizar para lograr que nuestra empresa funcione:

Tarea	¿Cuánto tiempo requiere? Una hora/un día, etc.	¿Con qué frecuencia? Diaria/Semanal/Mensual	¿Quién? Quién será responsable

- 6. Estructura del equipo de nuestro emprendimiento** – Estos son los nombres y las posiciones de los miembros del equipo del emprendimiento; con una referencia si son docentes/estudiantes y un esquema del equipo (de ser posible).

Sección F: Marketing y Plan de Ventas

- 7. Estas son nuestras 4 P's (Producto, Precio, Plaza, Promoción).**

Producto – Cuál es nuestro producto/servicio:

Precio – Lo venderemos a este precio:

Porque:

Porque:

Plaza – Dónde venderemos nuestro producto/servicio.

Promoción – Cómo promocionaremos nuestro producto/servicio:

Porque:

Porque:

Sección Apéndice: Estudiantes en Acción

Por favor observar en este espacio 3 fotos (de ser posible) que demuestran claramente nuestra participación como estudiantes en la planificación de nuestro emprendimiento escolar/en actividades relacionadas a nuestro plan de negocio. También podemos incluir otras pruebas de la actividad de nuestra empresa, como por ejemplo: encuesta de estudio de mercado o el Acuerdo de Distribución de Ganancias

PLAN FINANCIERO

1. Ingreso (estimado) Dinero que ENTRA en el emprendimiento

NOMBRE DEL PRODUCTO O SERVICIO	CANTIDAD	PRECIO DE VENTA	INGRESO POR VENTAS (Cantidad x Precio de Venta)
TOTAL INGRESO POR VENTAS:			

2. Costos (estimados) Dinero que SALE del emprendimiento

NOMBRE DEL ARTÍCULO	CANTIDAD	COSTO POR ARTÍCULO	COSTOS TOTALES (Cantidad x Costo por artículo)
COSTOS TOTALES:			

3. Ganancia (estimada) – Ingresos menos Costos

	Nuestra Moneda Local
INGRESO POR VENTAS TOTAL	
COSTOS TOTALES	
GANANCIA (Ingreso por Ventas Total – Costos Totales)	

4. Presupuesto Inicial (*estimado*)

Nuestro Presupuesto Inicial son los costos de Equipamiento y Suministros que necesitaremos para comenzar nuestro emprendimiento.

a) Equipamiento & Suministros Iniciales

EQUIPAMIENTO & SUMINISTROS			
NOMBRE DEL ARTÍCULO	CANTIDAD	COSTO POR ARTÍCULO	COSTO TOTAL (Cantidad x Costo por artículo)
TOTAL EQUIPAMIENTO & SUMINISTROS INICIALES:			

Así es como recaudaremos el Capital Inicial necesario para nuestro emprendimiento a través de:

Nuestra Moneda Local utilizada:	
Tipo de Cambio a Dólares \$:	

**¡FELICITACIONES por haber escrito el Plan de Negocio!
 Ahora pueden COMENZAR y poner todo el aprendizaje en acción.
 Ha llegado el momento de poner en marcha tu emprendimiento.**

Recuerda que la Plantilla de Plan de Negocio completa forma parte de las evidencias requeridas, y que puedes enviarla ya al completarla a la dirección de mail indicada más abajo.